TECNICAS DE INTERROGATORIO Y CONTRAINTERROGATORIO

Jueza Patricia Gámez
Docente-Investigadora
ESCUELA DE ESTUDIOS JUDICIALES
Organismo Judicial
Guatemala

EL PROCESO PENAL

Principios: oralidad - publicidad

ROLES: acción – defensa (juez supra partes)

ius puniendi – inviolabilidad de la defensa

ESTRUCTURA DEL PROCESO PENAL

INVESTIGACION

PREPARATORIA

INTERMEDIA

JUICIO

JUICIO

Mecanismo de verificación de los hechos y
circunstancias contenidas en la acusación.
Reconstruir lo más cercano a la realidad

PRUEBA – REFUTACIÓN

CONTRADICTORIO

PRUEBA:

Legalidad
Idoneidad
Pertinencia
Necesidad – utilidad

TESTIMONIOS

limitación

Recreación verbal basadas en la capacidad de observación, memoria y percepción de la realidad

TEORIA DEL CASO

- Qué es?
- Elementos: fáctica, jurídica, probatoria

DEBE RESPONDER A LAS SIGUIENTES PREGUNTAS:

- Que
- Cuándo
- Dónde
- Por qué
- Quiénes
- Cómo

TECNICAS:

- Haga uso óptimo de los hechos indiscutibles o no controvertidos.
- Elimine elementos imposibles de probar
- *Conozca* las pruebas y elementos clave que apoyan su teoría así como sus debilidades probatorias
- Progresivo - secuencia lógica (sugerir orden de diligenciamiento de la prueba)
- Analice debilidades teoría contraria y puntos de ataque.

INTERROGATORIO DIRECTO

Cronológico

Primacía - Impacto, novedad

Sencillez

Claridad

Un solo hecho a la vez

Tipo de preguntas

- Preguntas abiertas
- Preguntas cerradas
- Preguntas de transición
- Preguntas narrativas
- Preguntas de seguimiento

qué? Quien? Cómo? Cuándo? Dónde? En qué momento? Por qué? Para qué? Con quien? Con qué?

Preguntas no permitidas

- Preguntas capciosas
- Preguntas impertinentes

CONTRINTERROGATORIO

- Debe limitarse al objeto del examen directo
- Enfocado a cuestiones que afectan la credibilidad o idoneidad del testigo
(defensivo)
- Sólo si se va a mejorar nuestro caso o empeorar el de la otra parte
(ofensivo)

ESTRATEGIA:

- Ser breve, atender puntos estratégicos
- Sencillez y claridad
- emplear preguntas sugestivas
- Formular preguntas sobre un solo hecho
- No escribir las preguntas, utilizar sólo un bosquejo del hecho acreditado por el testigo y lo que debe desvirtuar y atacar
- alterar el orden del examen directo --orden lógico o cronológico--, lo que se conoce como 'saltar, brincar y correr'; explorar los detalles y además, procurar llevarlo a exagerar, para luego destruir su credibilidad.

TECNICAS PARA LA DESACREDITACION DEL TESTIGO:

- Mostrar que no tiene conocimiento propio o directo del asunto
- Problemas de memoria, retención, observación, etc.
- Predisposición a favorecer – parientes, amigos, compañeros etc. Motivación para declarar en determinado sentido
- Prejuicio – a favor o en contra
- Predisposición por declaraciones previas
- Errores o contradicciones

INTERROGATORIO REDIRECTO

Apoyo para rescatar o fortalecer la credibilidad del testigo. Se busca rehabilitar el dicho del testigo y su credibilidad, buscando prueba orientada a restarle eficacia a aquellos aspectos impugnatorios que surgieron en el examen del contrainterrogatorio

RECONTRAINTERROGATORIO

Examinar materias nuevas procedentes del interrogatorio inmediatamente anterior, es decir, que queda limitado únicamente a impugnar o refutar la prueba de rehabilitación producida en el interrogatorio redirecto, con el objeto de destruir la veracidad o credibilidad de tal prueba de rehabilitación, e insistir en la refutación de la credibilidad del testimonio o de la persona del testigo o perito.

OBJECIONES

- Oportuna
- Pertinente
- Fundamentada

SON OBJETABLES:

- Las Preguntas Sugestivas en el interrogatorio directo.
- Las Preguntas argumentativas
- Las Preguntas compuestas
- Las Preguntas repetitivas
- Las Preguntas que asumen hechos no probados
- Las Preguntas especulativas
- Las Preguntas capciosas
- Las Preguntas impertinentes

INTERROGAR MAS QUE UNA TECNICA

ES UN ARTE !!